

China, el 'terroir' del vino francés

Magnates orientales adquieren cientos de viñedos galos para convertirse en viticultores. Buscan tanto acrecentar su prestigio como invertir en una bebida cada vez más valorada en su país

Jean-Luc Grassin compró en 1938 el Château Senilhac. una magnífica pro piedad de 24 hectáreas de viñedos de la apelación Haut-Médoc, en la región de Burdeos, que funcionaba desde finales del siglo XIX. Los hermanos lo vendieron en 2017 al empresario chino Chi Keung Tong, que lo rebautizaba – para el estupor de los Grassin y gran parte de la comunidad bordelesa – como Château Antilope Tibétaine (antílope tibetano). El Château Tour Saint-Pierre ha pasado a ser Château Lapin d'Or (conejo de oro); el Clos Bel-Air, Château

l abuelo de Loïc y

Grande Antilope (gran antilope); el Larteau, Lapin Imperial (conejo imperial). En la muy francesa y tradicionalista Burdeos, esta nueva ola es, simplemente, el 'horreur'

En la última década, más de 160 'châteaux', como se conoce en Francia a las fincas vitivinícolas, han pasado a manos de empresa rios chinos. Entre ellos está Jack Ma, el propietario del portal de ventas Alibaba, y uno de los hom-

COSECHA PROPIA

5.072 millones de litros de vino se consumieron en China en 2018, un 5% más que el año anterior.

160

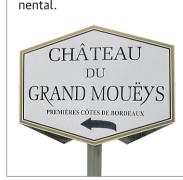
inversores chinos, al menos, han comprado fincas vitiviní colas en Francia, principalmente en la región de Burdeos, pero también en el valle del Rhone v en Lanquedoc-Rosellón.

80%

de su producción va a China, donde por lo general cuentan con una excelente red de distribución, aunque muchos siguen comercializándose en Francia y otros mercados internacionales.

1997 es la fecha en la que los primeros inversores de Hong Kong empezaron a comprar 'châteaux' en Francia. Desde 2008 el abanico se ha

ampliado a la China conti-



bres más ricos del mundo, que cuenta ya con cuatro propiedades, o la actriz Zhao Wei, cuyo Château Monlot, de Saint-Émilion, se vende a entre 120 y 150 euros la botella. Muchos buscan la distinción y elegancia que les aporta en su país ser propietarios de un viejo viñedo de Burdeos. Pero, cada vez más, los compradores son profesionales con una excelente red de distribución que quieren asegurarse la producción, explica el consultor Olivier Darras, especializado en acompañar a viticultores franceses al mercado asiático. China se ha convertido en el primer consu midor mundial de vino. Si bien 'per capita' la cifra es aún modesta, en volumen general es astronómica: en 2018 el gigante asiático consumió más de 5.000 millones de litros, casi 2.000 millones más que el siguiente en la lista, Estados Unidos.

Compran, restauran e invierten en las propiedades, movidos por la puianza económica de China v el desarrollo de una clase media superior que cada vez entiende más de vino y lo prefiere a la tradicio-

nal cerveza y el 'baijiu', el rey de los licores chinos. La mayor parte de la producción de estos nuevos inversores, en torno al 80%, va directamente al gigante asiático donde, para sus consumidores, «poner una botella de vino francés sobre la mesa se considera un signo de buen gusto, de calidad de vida, de estilo y finura. Alguien con un viñedo en Francia es directamente una persona honorable y respetada», revela Laurence Lemaire, autora de 'Le vin, le rouge, la Chine' (El vino, el tinto, China), que lleva seis años documentando la entrada de las inversiones chinas en el

Las uvas de la ira

mercado del vino francés.

El desembarco chino en la campiña vitivinícola francesa ha generado miedo y cierta hostilidad por parte de los bodegueros franceses. Los chinos no son, sin embargo, los primeros extranieros en comprar viñedos franceses, ni mucho menos. Antes llegaron los estadounidenses, los ingleses o los belgas, a cuyo dinero las bodegas de Burdeos no han hecho precisamente

hacen ahora al dinero chino. «Muchos pensaban que los chinos venían a copiarlo todo o a devaluarlo, hay cierto racismo en su actitud», confiesa Lemaire, quien explica que copiar un vino es imposible: «Puedes usar la misma técnica, el mismo ensamblaje, las mismas técnicas... pero el 'terroir' es inimitable. Desde el momento en el que lo haces en otro país, tienes un suelo y un clima distinto, el vino va a ser distinto también».

ascos. En realidad, tampoco se lo

Ni se busca copiar, ni tampoco hacer algo peor. Pese al revuelo causado por el Conejo de Oro, sólo cuatro han cambiado el nombre a los viñedos. En su inmensa mayo-

Los recelos locales se van aplacando al ver que cuidan los viñedos y restauran los 'châteaux'





enología, ingeniería agrícola de la vid, enoturismo, marketing y comercialización del vino. «Son estudios largos y generalmente caros, así que la mayoría de los estudiantes proceden de familias adineradas», revela Laurence Lemaire. La pujanza del mercado en China ha despertado el interés de una nueva generación que quiere mejorar la producción en su país. Désde hace más de 20 años, enólogos franceses trabajan en el gigante asiático asesorando a los productores para elevar la calidad de los caldos chinos, aún modesta, pero que ha mejorado mucho en los últimos años. También el gusto de sus consumidores. Multitud de escuelas de degustación han abierto en Pekín, Shanghái y Hong Kong, donde los chinos aprenden a apreciar la bebida de moda.

ría, todo sigue igual que antes. Excepto unos pocos que compraron sin saber que una finca de este tipo requiere de inversiones anuales -y fracasaron-, los nuevos compradores han mantenido los equipos franceses que ya trabajaban sobre las propiedades. Vienen, por lo general, tres veces al año, para los periodos técnicos de la vinificación y para la vendimia, y muy pocos -casi ninguno– vive en Francia. «Ver que han invertido en la restauración de los 'châteaux', que los campos están limpios v bien cuidados ha avudado a calmar a los otros agricultores. Tienen dinero, así que intentan hacer un vino meior. Arrancan las vides malas, plantan otras mejores, compran barricas nuevas... intentan siempre mejorarlo», relata la periodista.

Por el momento son propiedades en general pequeñas, entre 8 y 20 hectáreas que, como la mayor parte de las fincas en Burdeos, estaban gestionadas de forma familiar. En general emplean a unas tres o cuatro personas de forma permanente: un maestro bodegue ro, un técnico y un secretario. Las

altos impuestos de sucesiones y de herencia que se pagan en Francia han obligado a muchas familias a vender. «Hay viticultores que quieren jubilarse v no saben cómo y otros que han legado el 'château' a sus hijos y, como estos no pueden pagar los impuestos, prefieren vender y repartirse el dinero». cuenta Laurence Lemaire.

Los hongkoneses, más próximos a la cultura occidental después de haber sido colonia británica, desembarcaron en Burdeos en 1997, y a partir de 2008 lo hizo el resto de la China continental. Las primeras inversiones se hicieron en Burdeos, «donde podían comprarse un bonito edificio y servir más a esa motivación del prestigio que otorga ser propietario de un viñedo», explica Darras. Sin embargo, cada vez más, las compras se realizan en el valle del Rhone, en la región de Languedoc-Rosellón o en el sudoeste, «quizás menos prestigiosas, pero que les permiten asegurar el aprovisionamiento de vino. Hoy el mercado chino está muy diversi ficado, ya no se vende solo el Burdeos, hay otras denominaciones que funcionan muy bien allí», afir ma el presidente de Break Events.

El consumidor chino también ha cambiado. Si en un principio se restringía a las elites, «ahora el vino es cada vez más conocido y plebiscitado por las jóvenes gene raciones, principalmente clase media-superior que tienen cada vez más medios económicos y que prefieren beber vino a la cerveza o el alcohol fuerte», señala el experto. Desde hace varios años, además, el Gobierno de Pekín ha fomentado el consumo de vino en detrimento del 'baijiu', un destila do a base de cereales que puede llegar a tener hasta 65 grados. «Se ha hecho por una cuestión de salud pública, para que los chinos beban menos, y también para utilizar ese cereal para la alimentación y no tanto para la destilación», explica Lemaire. Pero Francia, afirman los ex-

pertos, ha sido solo la primera etapa. Los inversores chinos empiezan a implantarse en Argentina. Chile o España, donde en 2016 el grupo ChengYu se hizo con el 75% de la bodega navarra Marqués de Atrio. El grupo ha empezado ya a distribuir en los lineales de los supermercados el vino más vendido del mundo -chino, por supuesto-, el 'Noble dragón'. Como en Burdeos, hay mucha desconfianza todavía. Pero el dragón ha llegado para quedarse.



